# Avec Cœur et Foi

## Questions – Réponses

Notre Dame de France

## LA CAMPAGNE

### 1. Pourquoi cette campagne ?

***Avec Cœur et Foi*** est d'abord une nécessité pour mener à bien le projet de rénovation et réaménagement de la Maison Pierre Chanel. Par cet effort, nous souhaitons également engager un dialogue avec notre communauté sur des questions parfois sensibles, telles que la place de l'argent dans l'Eglise, le sens du don pour un chrétien ou encore la responsabilité de chacun dans la vie matérielle de l'Église.

Cette démarche est également l'occasion de nous interroger chacun et ensemble sur la spiritualité du don. Le Père Henri Nouwen parle du don comme un chemin vers la rencontre de Dieu et des autres. Cette vision rejoint notre vision à Notre Dame de France – *évangéliser en parole et en acte* : l'acte de donner nous invite à répondre à l'appel du Christ à aimer son prochain.

### 2. Qui est sollicité ?

Nous souhaitons une approche la plus personnelle possible. C'est pourquoi nous abordons ce projet par étapes. Nous souhaitons d'abord rencontrer ceux qui nous paraissent les plus sensibles à ce projet et, avec optimisme, comptons sur leur réponse positive afin de donner l'impulsion nécessaire au démarrage de cette campagne. Puis ce sont tous les membres de Notre Dame de France – paroissiens, membres des différents groupes, aumônerie, amis d'hier et d'aujourd'hui – qui seront sollicités.

Chacun est invité à prendre connaissance de la démarche, à envisager un don responsable et à discerner en conscience son montant en considérant l'importance des enjeux et l'urgence des projets.

### 3. Je donne déjà à la quête et/ou au Denier, pourquoi devrais-je donner à cette campagne ?

Merci pour votre générosité. Il est important de rappeler que la quête sert principalement à couvrir les frais de notre paroisse : frais de fonctionnement (chauffage, électricité…) et ceux liés aux activités paroissiales. Le denier est la contribution volontaire de chaque fidèle permettant notamment aux religieux maristes et salariés de vivre et d'agir.

Cette campagne quant à elle a pour but de permettre la rénovation de la Maison Pierre Chanel et de soutenir la mission de Notre Dame de France de manière plus durable. Par cette initiative, les fidèles sont invités à donner au-delà de leur don habituel et ce sur une période allant jusqu'à trois ans. L'objectif étant de permettre ainsi à Notre Dame de France une meilleure gestion et prévision sur le long terme.

### 4. Je donne déjà de mon temps à Notre Dame de France, je préfère soutenir financièrement d'autres associations !

Votre engagement comme bénévole est précieux, et nous vous remercions du temps et de l'énergie que vous donnez déjà. Cet engagement s'appuie sans doute sur des moyens qui nécessitent des fonds : ressources matérielles, soutien des religieux maristes, outils ou expertise d'autres personnes, etc. Soutenir financièrement Notre Dame de France, c'est donc mettre en accord vos dons avec vos engagements. Personnes investies ou non dans des activités ecclésiales, chacun est invité à prendre sa part de responsabilité dans la vie matérielle de l'Église.

### 5. Je donne déjà à ma paroisse locale.

Merci pour votre générosité. ***Avec Cœur et Foi*** nous unit d'une manière particulière, et nous permet de répondre à un appel au-delà des frontières de nos paroisses. Cette initiative a pour vocation de rassembler la communauté de Notre Dame de France au sens large : celles et ceux bénéficient / ont bénéficié d'activités ou vivent / ont vécu des temps forts à Notre Dame de France ou dans une de nos antennes (Christchurch, ou Aumônerie par exemple), ou encore qui s'y retrouvent de manière occasionnelle ou régulière.

Par cette initiative, les fidèles sont invités à donner au-delà de leur don habituel, s'ils le peuvent et le souhaitent, afin de mener à bien nos projets comme décrit dans la brochure.

### 6. Je ne suis pas d'accord avec les positions de l'Église alors pourquoi donnerais-je ?

Vous avez bien sûr tout à fait le droit de ne pas être d'accord avec certaines prises de position de l'Église. Notre campagne est avant tout une démarche de proximité : en donnant, vous soutenez la mission de Notre Dame de France, vous participez au projet très concret de rénovation de la Maison Pierre Channel, vous contribuez à la transmission de la foi.

Les motivations pour donner sont multiples et appartiennent à chacun. C'est pourquoi aussi il est important de prendre le temps du discernement avant de remplir le bulletin et d'effectuer votre don.

## NOTRE DAME DE FRANCE

### 7. A quoi sert la Maison Pierre Chanel ?

La Maison Pierre Chanel est un lieu central pour Notre Dame de France. Elle permet l'accueil de tous et le rassemblement occasionnel ou régulier de nos groupes. Les bureaux du Centre des Réfugiés y sont également situés, au troisième étage – une manière très concrète et assumée de vivre au cœur de la réalité de notre communauté très diverse, et de répondre à l'appel du Pape François à « aller vers les périphéries ».

Nous sommes conscients de la générosité de ceux qui nous ont précédés et qui nous ont permis de bénéficier de ce lieu d'accueil et de vie. Il est de notre devoir de transmettre cet héritage aux générations futures.

### 8. Notre Dame de France est-elle en difficulté financière ?

La situation financière de Notre Dame de France est saine. Cependant, le nombre de donateurs réguliers est assez instable ces dernières années. C'est donc aujourd'hui qu'il faut agir pour mieux informer sur nos projets et besoins actuels afin que nous puissions demain encore remplir notre mission. Comme le montre la brochure, les projets sont nombreux et les besoins conséquents. Notre paroisse et communauté sont bien vivantes !

### 9. Pourquoi ne pas vendre de l'immobilier ?

Par les loyers qu'il génère, l'immobilier est une source de revenus stable et durable pour Notre Dame de France et participe notamment à la juste rémunération de nos salariés et religieux maristes. Après réflexion et discernement, il nous parait donc plus bénéfique aujourd'hui d'envisager des alternatives de financement pour nos projets, telle que cette campagne de dons.

Cette démarche exprime également notre désir de se rassembler autour d'un projet porteur de sens, capable de susciter inspiration et mobilisation. Ce projet devient ainsi une occasion privilégiée pour notre communauté de mettre en pratique nos valeurs chrétiennes, en unissant parole et action.

## DONS ET ADMINISTRATION

### 10. Pourquoi demander une promesse de don ?

Les promesses de dons permettent à Notre Dame de France d'avoir plus de visibilité et ainsi de mieux planifier les ressources sur le moyen terme. Le principe de la promesse de don vous invite à envisager votre soutien comme un engagement qui s'inscrit dans la durée et la fidélité.

### 11. Que se passe-t-il si ma situation change ?

La promesse de don est un engagement de principe, non un contrat. Vous recevrez simplement une fois par an un rappel de votre promesse : libre à vous d'ajuster votre don à la hausse ou à la baisse si votre situation a changé.

Si vous donnez via un prélèvement automatique mensuel, il est tout à fait possible de mettre en pause, d'augmenter, de diminuer ou d'annuler votre contribution. Il suffit pour cela d'en faire la demande au secrétariat de Notre Dame de France par email info@ndfchurch.org ou par téléphone au 020 7440 2640.

### 12. Qui puis-je contacter si j'ai des questions ?

Pour toute question vous pouvez contacter la personne de la paroisse avec qui vous avez échangé. Vous pouvez aussi contacter le Père Pascal Boidin : Pascal.Boidin@ndfchurch.org.